

## ХМАРНА СИСТЕМА ДЛЯ УПРАВЛІННЯ АНТИКАФЕ, ТАЙМ-КАФЕ ТА КОВОРКІНГ-ЦЕНТРАМИ

У закладів формату тайм-кафе в системі налаштовується гнучка тарифна сітка згідно з розташуванням приміщень, вказується вартість години залежно від їх кількості, яка може бути різною і залежати від часу доби та дня тижня. Додатково в налаштуваннях можна задавати можливість похвилинних/погодинних розрахунків.



При вході в заклад клієнт отримує ідентифікатор (це може бути безконтактна картка, браслет, брелок, карта зі штрих-кодом або з магнітною стрічкою), при видачі якого активується таймер, що розраховує загальний час, проведений на території закладу. При виході відбувається розрахунок відповідно до проведеного часу. Окрім цього, можуть надаватися послуги щодо оренди приміщень (конференц-залів, переговорних кімнат) і додаткових послуг — це може бути наприклад їжа, напої із бару.

	100.0	Кава	20.0	
				
Ливо	30.0	Сидр	25.0	Сік
				
	200.0 1.0	Чай	20.0	
				



Всю інформацію можна буде побачити при розрахунку на рецепції, там буде відображатись загальна інформація, відповідно до проведеного часу на території закладу, та перелік додатково обраних товарів. До речі, додатковою можливістю системи є призупинення таймера, якщо клієнтові необхідно вийти із закладу на деякий час. Розрахунок можна зробити різними способами, а саме — готівкою, платіжною картою або клубною картою клієнта, яка надає можливість поповнення рахунку клієнта, завдяки якому він може розраховуватися за всі послуги клубу. Залишок на цьому рахунку можна повернути клієнтові через касу у будь-який момент.



Додатково можна налаштовувати програми лояльності де, окрім стандартних варіантів за знижками, також можна налаштувати кредитний ліміт для кожного окремого клієнта. За допомогою підсумкових звітів аналізуються фінансові показники, виводиться інформація про всі надані послуги.



Для коворкінгів варто використовувати механізм абонементів для можливості продажу за фіксованою ціною. Абонементи можуть мати різний термін дії (день/місяць/рік) та обмежену або необмежену кількість відвідувань. Щоразу, коли клієнт приходить до закладу, на рецепції реєструється відвідування з перевіркою можливості входу в конкретний день та час. Всю статистику щодо відвідувань далі можна буде відстежити за допомогою різноманітних звітів. Також абонемент можна продавати на фіксоване місце — таким чином на карті приміщення воно буде



відобразитися іншим кольором на період дії абонементу.

Система надає можливості для розширеного обліку персональних даних гостей закладу, створення преїскуранту, що складається як з простих послуг, так і з заздалегідь сформованих пакетних пропозицій. Здійснюйте продаж абонементів за готівковий і безготівковий розрахунок. Контролюйте відвідування за абонементами як при реєстрації на рецепції, так і в автоматичному режимі. Впроваджуйте різні тарифи на перебування (похвилинні, погодинні). Працюйте з груповими заняттями, створюйте розклад та робіть online-запис. Використовуйте дисконтні програми та програми лояльності, отримуйте детальний маркетинговий та фінансовий аналіз діяльності і оцінюйте рентабельність роботи закладу.



Хмарна система jSolutions працює з будь-якими типами сенсорних моніторів (TouchScreen) і на звичайних робочих станціях (ПК, ноутбуки). Інтегрується з різними видами торговельного обладнання: зчитувачі проксіміті-карт, зчитувачі штрих-кодів, чекові принтери (термо- та інші види принтерів), фіскальні реєстратори, касові апарати;



Створюючи комплексну систему jSolutions, ми використали сучасні засоби розробки, врахували потреби ринку та побажання клієнтів, зберегли кращі напрацювання попередніх версій і додали новий корисний функціонал, зробивши систему ще кращою і сучаснішою.

**[jsolutions.ua](http://jsolutions.ua)**

**[info@jsolutions.ua](mailto:info@jsolutions.ua)**

**+38 (044) 564-77-33**